

山梨県富士工業技術センター
平成 25 年度 地場産品プロデュース事業：勉強会

作り手のための 販売・接客入門 ～基本編～

売上UPはもちろん、ブランド発展のためにこそ
作り手が売り場に立つ意味がある。
作り手が接客できれば鬼に金棒。
誰にでも必ずできる！
作り手が販売の機会を最大限に
楽しんで活かせるよう
アドバイスします。

7月22日(月) 13:30-16:00

会場 * 富士工業技術センター 2階講堂

まさご えりこ
講師 眞砂 絵里子 氏

略歴 / 1977生。岡山県出身。桑沢デザイン研究所 ドレスデザイン科を卒業後、セツモードセミナーへ。アクセサリを在学中より制作し、卸しを始める。自立と社会勉強のためイッセイミヤケへ就職。販売職を約7年経験する。退職後、アクセサリのブランド、eclectic を立ち上げ、東京の目白でアトリエショップを始める。ショップの運営を中心に、卸売りの他、スパイラル、阪急百貨店などで期間限定のイベントも行う。

勉強会コーディネーター 鈴木 淳氏

株式会社ソーシャルデザイン研究所代表 / 台東デザイナーズビレッジ村長
山梨県富士工業技術センター 客員研究員

作り手のための販売・接客入門 ～基本編～

お申込みは電話、FAX、E-mailにてお願いします。

TEL 0555-22-2101 FAX 0555-23-6671 kougyo-fj@pref.yamanashi.lg.jp

山梨県富士工業技術センター 繊維部 担当：五十嵐、上垣、秋本

実技・座学による勉強会です。店頭に立つ機会のある方、
自社ブランド紹介を極めたい方にオススメです。
*無理のない作り手らしい話しかけ方
*お客様が絶えない売り場作り
*ヒット商品の生み出し方
*また会いに来てもらえるブランドになる確実な集客方法
*退屈しない売り場での過ごし方
*展示会とことが違う！一般のお客様を魅了する作り手の商品説明
*これで困らない、いろいろな対処法。

受講
申込
票

お名前

TEL

貴社名