

やまなしスタートアップ アクセラレーションプログラム



Creww

項目	ページ
Crewwについて	3~4
本プログラムの目的と概要	5
本プログラムの想定スケジュール (全体像 / スタートアップ向け / レイター企業向け)	6~8
プログラム説明会と募集・選考	9
メンタリング	10~11
レクチャー	12
マッチング	13
オープンイノベーション	14
成果発表会	15
QWS	16
プログラム説明会終了後のエントリー	17



会社名	Creww株式会社	資本金	9億6455万円(資本剰余金含む)
設立	2012年8月13日	従業員数	約50名(2022/3月現在)
代表取締役	伊地知 天	株主	<ul style="list-style-type: none"> ・経営陣 ・Incubate Fund ・SMBC Venture Capital ・株式会社シグマクス・インベストメント ・East Ventures ・Mistletoe Japan合同会社 ・環境エネルギー投資 ・NOW ・SuMi TRUSTイノベーション投資事業 有限責任組合 ・IFホールディングス株式会社 ・オープンイノベーションファンド 投資事業有限責任組合 ・みらいコンサルティング株式会社 ・株式会社みらいワークス ・リッキービジネスソリューション株式会社
取締役	水野 智之 高橋 慧 高田 尚武 和田 圭祐		
常勤 監査役	岸 利賢		
執行役員	中島 克也 金 明正		



「クラウド型オープンイノベーション支援サービス」

事業会社

目的別の課題解決

- 新規事業の創出
- ソリューション活用/導入
- 出資先の探索/ソーシング
- 社内のDX化

プログラム開催実績

270+ 回



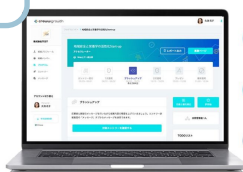
スタートアップ

成長加速

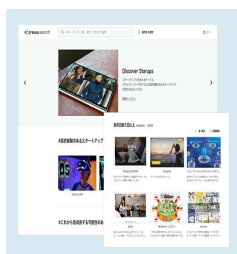
- 提携/アライアンス
- 営業機会
- 認知度向上
- 資金調達

Creww登録数

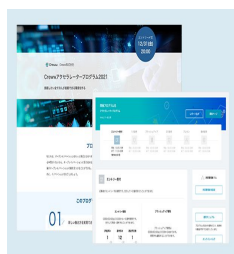
6,400 以上



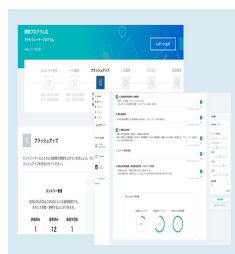
- POINT 01 スタートアップ 約6000社*1へリーチ
 - POINT 02 事業共創を オンラインで実現
 - POINT 03 共創案・プログラムの進捗も クラウド上で一元管理
- * 2021年12月13日時点



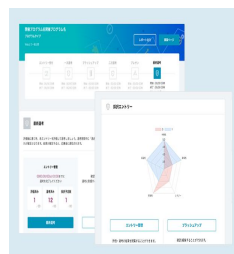
6000社以上の
スタートアップと
出会う



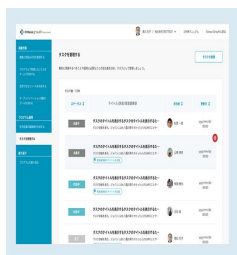
新しいアイデアで
社内のアップデート



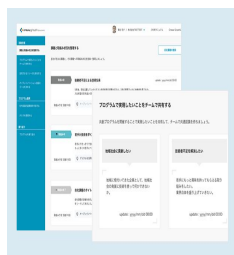
親和性の高い
共創相手が見つかる



協業案の
具体化までカバー



目的/ニーズ毎に部門
単位でも使える



運用ノウハウを
ためて改善できる



充実の
オンラインサポート



初心者でも安心の
サポート体制



■本プログラムの目的と概要

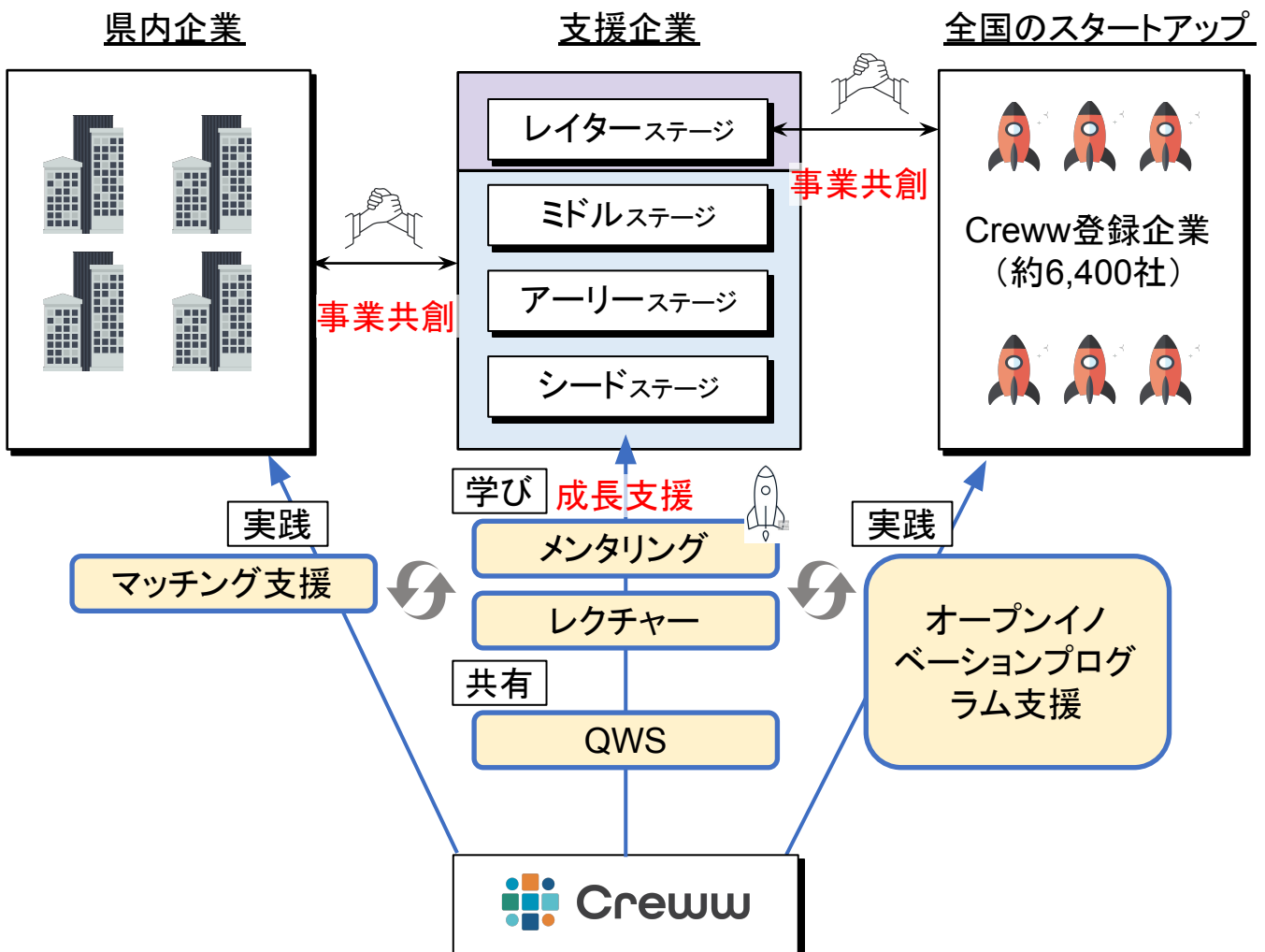
本プログラムは「スタートアップ企業の成長支援」を目的に、以下、学び、実践、共有に分けてプログラムを実施します。

学び: スタートアップの成長に必要な「メンタリング」と「レクチャー」をご提供します。メンタリングでは、23年3月に実施予定である成果発表会までに達成したいGoalを設定し、この実現を支援します。レクチャーでは、Crewwがこれまでスタートアップとして成長してきた知見・経験を活かし、経営上の留意点となるテーマについて勉強会を実施します。

実践: 県内企業にご興味がありましたらお引き合わせ（マッチング支援）を行います。また全国スタートアップとの「オープンイノベーションプログラム（レイターのみ対象）」へ開催企業としてご参加が可能となっており事業共創や自社課題解決を目指すことが可能です。

共有: 渋谷にある共創施設「QWS」(<https://shibuya-qws.com/>)と連携しながら、参加企業と首都圏の企業や起業家、学生等の交流を図り、アイデアや経験の共有を通して、経営活動への気づきや、学び、成長などに繋げていきます。

<プログラムの全体像>





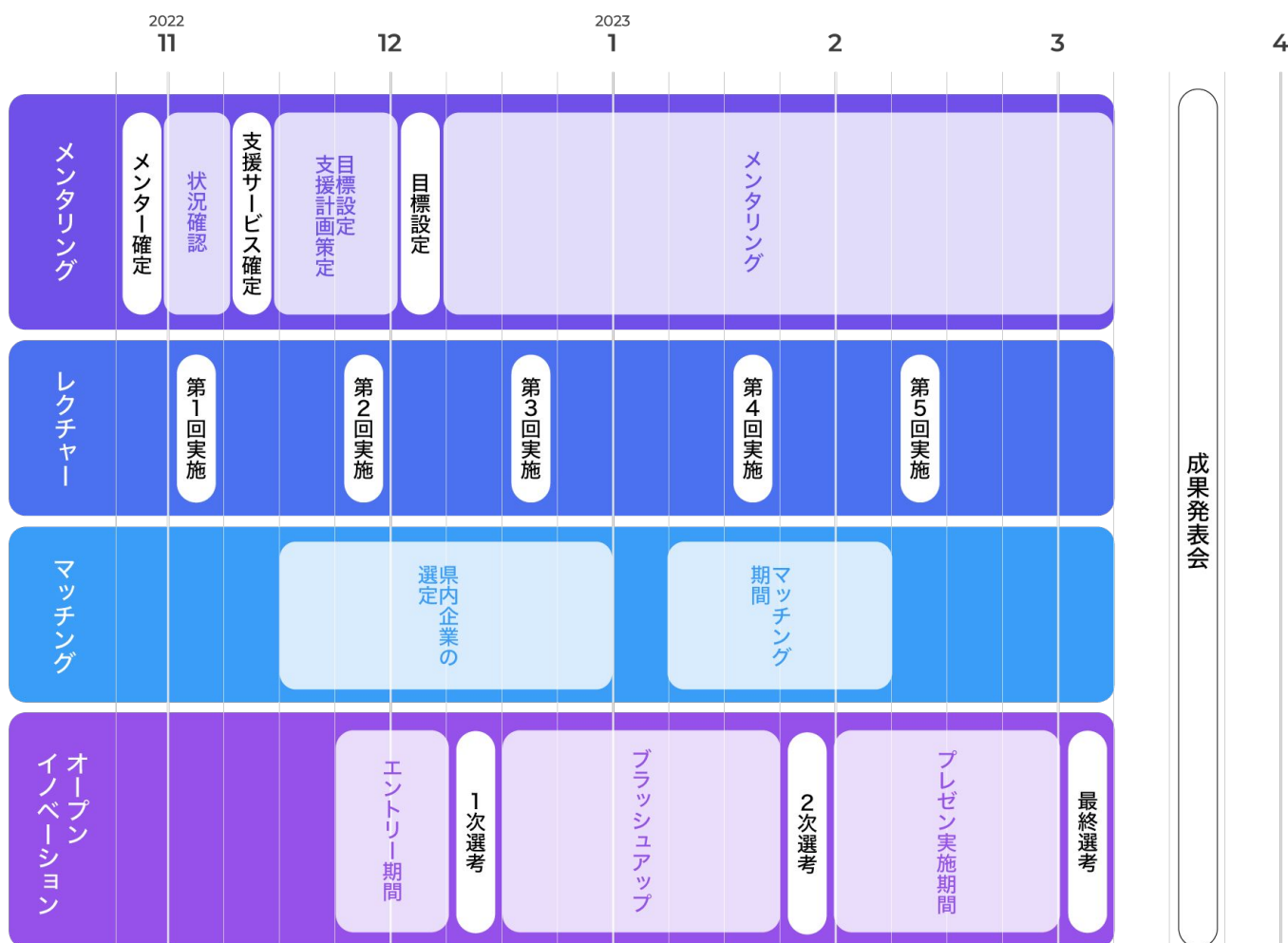
■想定スケジュール

本プログラムの進め方は以下の2つに分かれております。

①スタートアップ向けプログラム ②レイター企業向けプログラム

スタートアップの皆様は、アクセラレーションプログラムとして、メンタリング、レクチャーを通して、最終的に山梨県内企業とのマッチングを実現していきます。

レイターステージの皆様は、オープンイノベーションプログラムとして、Crewwlに登録されている6,400社のスタートアップとの共創に取り組みます。



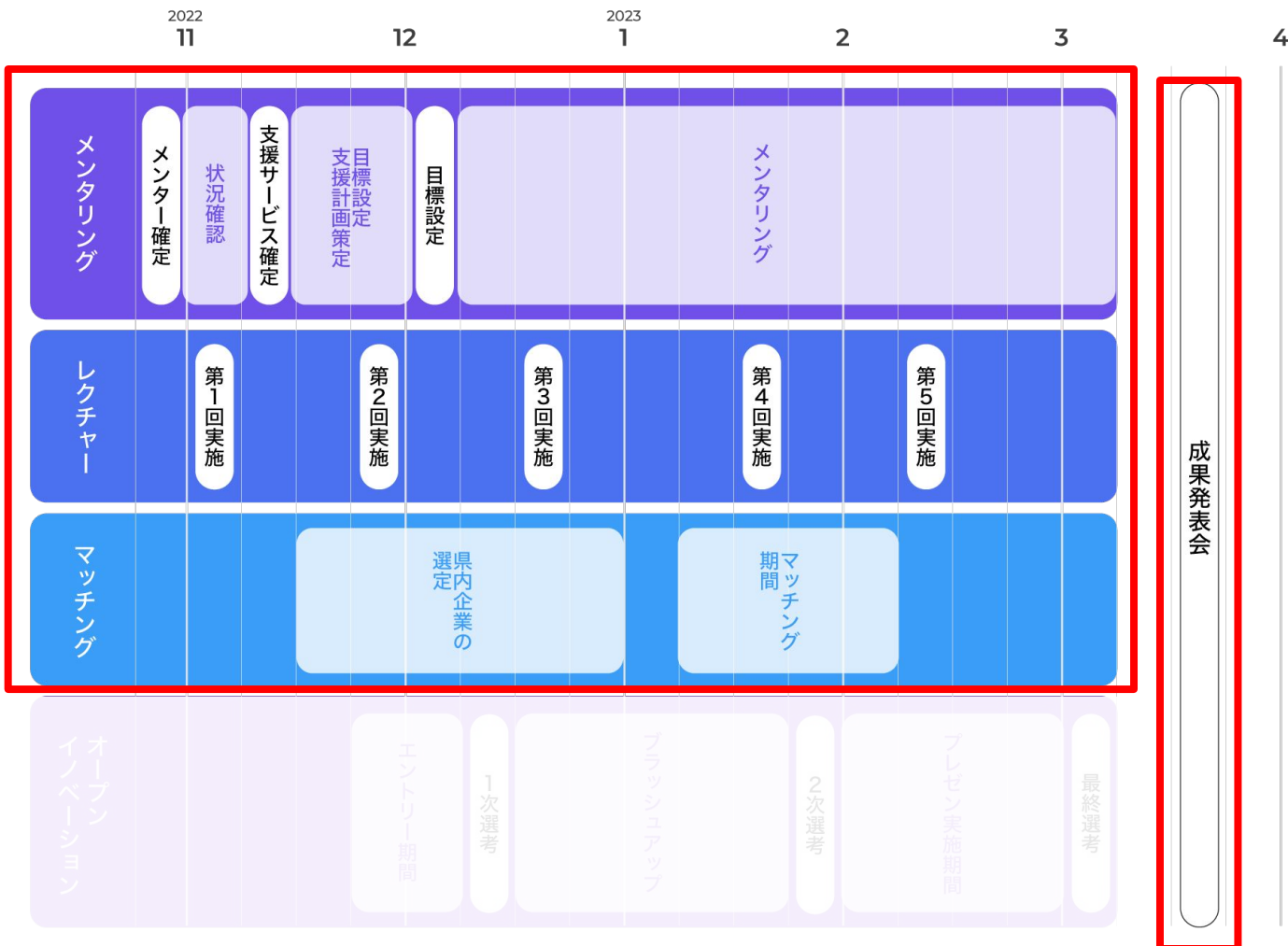
本日の説明会以降のスケジュールは、スタートアップとレイター企業によって異なります。

詳細は次頁以降でご説明します。

本プログラムの想定スケジュール(2/3)「スタートアップ向け」



スタートアップの皆様は、「メンタリング」「レクチャー」「マッチング」「成果発表会」にご参加いただけます。



■メンタリングについて(必須参加)

メンターとともに自社で抱えている課題の解決や目標を設定し⑥の成果発表会までにGoal達成を目指します。

■レクチャーについて(任意参加)

Crewwがスタートアップとしてこれまでに培ってきたノウハウ「事業計画」「事業連携」「資金調達」など計5回のレクチャーを行います。

■マッチングについて(任意参加)

山梨県内に所在するスタートアップとの連携に興味のある事業会社をご提示しますので、連携にご興味がありましたらお引き合わせをさせていただきます。

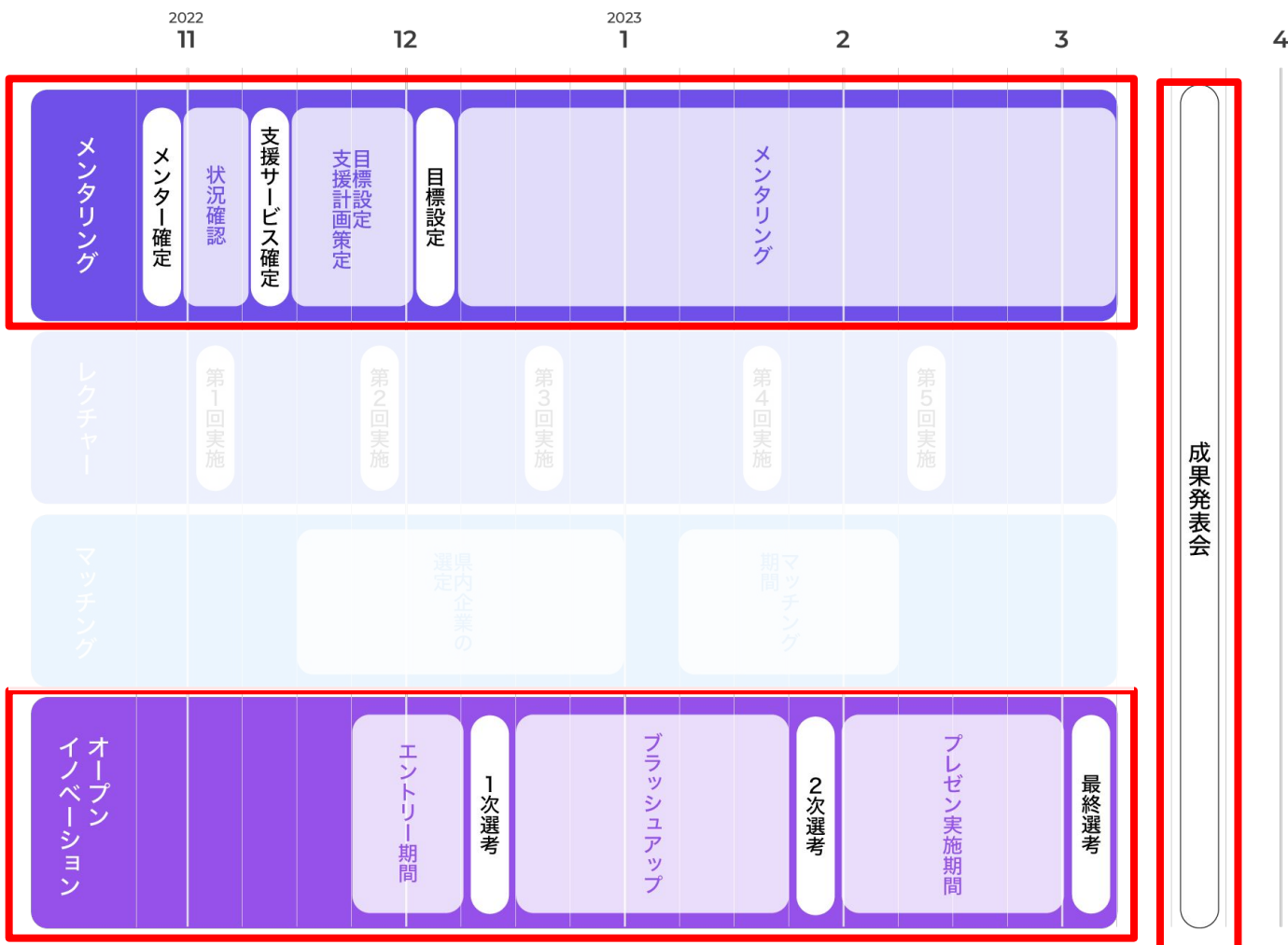
■成果発表会について(必須参加)

2023年3月に成果発表会をQWSにて実施を予定しております。

本プログラムの想定スケジュール(3/3)「レイターステージ向け」



レイターステージの企業の皆様は、「オープンイノベーション」の取り組みと「メンタリング」「成果発表会」にご参加いただけます。



■オープンイノベーションについて (レイターステージの県内企業のみ参加可能)

全国のスタートアップと事業創出や自社課題解決を目指したいレイターステージの県内企業がオープンイノベーション主催企業側としてご参加できます。

- 募集ページ作成
事前のヒアリング内容をもとに、Crewwにて募集ページを作成いたします。
画像やロゴの提供、原稿のご確認など、ご協力をいただければと思います。
- エントリー
Creww登録の6,400社のスタートアップが、オープンイノベーションのパートナーとしてエントリーの対象となります。
- ブラッシュアップ
支援企業(レイターステージ)とエントリーがあったスタートアップ間で、共創案の具体化を行います。
- 最終選考
継続的に協業したい、または実証実験まで進めたいスタートアップを採択します。

※「メンタリング」は **任意参加**、「成果発表会」はスタートアップと同様に **必須参加**となります。

■ スタートアップの募集、選考について

支援対象企業を募集後、書類選考に加え、必要に応じて個別面談を実施します。その後、各社の評価、審査会を経て、支援企業を選定します。



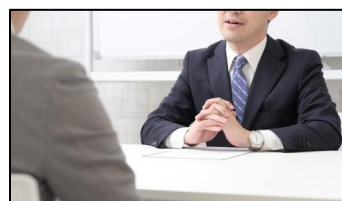
○ 支援対象企業向け説明会

本プログラムの趣旨説明として、支援対象企業の皆様に向けて説明会を実施します。



○ 募集・書類審査・個別面談の実施

専用応募フォームより応募いただきます。その内容に基づいて審査をし、必要に応じて個別面談を実施します。



○ 評価、審査会

書類審査等の後、山梨県で一定程度の活動が見込まれることを確認した上で、審査基準による定量評価などに基づき、審査を行います。

<評価視点の例>

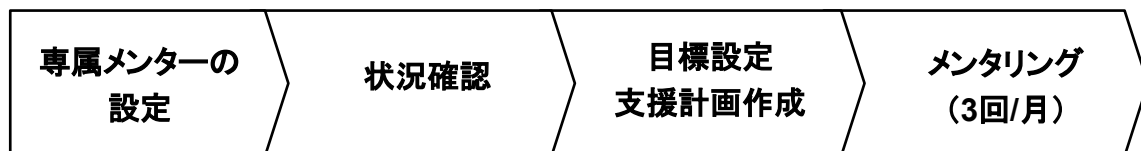
評価視点の例
・本事業の事業趣旨に沿ったサービス内容となっているか
・事業プラン・サービスは新規性があるか。
・事業プラン・サービスは市場性があるか。
・今後の事業拡大や成長が期待できるか。
・事業プラン・サービスの課題が明確になっているか。
・受講の動機が明確であり、本プログラムを受講する必要性があるか。
・外部パートナーとのアライアンスに向けた計画が綿密に立てられているか。
・事業プランを円滑に遂行できる十分な能力を有しているか。

○ 支援企業の確定

審査を経て、結果が確定次第、応募者に審査結果を通知します。
(支援企業は最大 10社を想定 / **結果通知は10月21日頃を想定**)

■ メンタリング(必須参加)

支援企業にあった専属メンターをアサインします。成果報告会までの目標設定、支援計画を策定し、月3回程度のメンタリングで支援します。専属メンターでは対応できない相談は、プロフェッショナル人材との個別面談時間を設けます。



<目標例(成果報告会までに達成したいこと)>

- ・資金調達実現
- ・事業会社と業務提携、資本提携など実現
- ・プロダクトローンチ実現 など

<プロフェッショナル人材が必要となる相談内容(一例)>

事業相談	VC、先輩起業家	マーケティング	PR会社、広告代理店、マーケティング会社
資本政策	VC、エンジェル投資家	法務、財務	弁護士、弁理士、会計士、税理士
資金調達	VC、CVC、金融機関、クラウドファンディング、中小企業診断士	人材、人事	HR領域スタートアップ
営業戦略	先輩起業家、先輩経営者	プロダクト開発	開発会社、フリーランスエンジニア
事業会社紹介	弊社担当者		

<パートナー企業・団体(一例)>

コミュニティ

事業検証支援

事業検証支援

VC

法律

融資

■ 専属メンター(50音順)



植野力 株式会社マタビテクノロジーズ CEO

- ・イスラエルと日系企業の連携を支援する
Aniwoを共同創業。日本支社設立に従事
- ・マタビテクノロジーズを創業。複数事業の立上げを経て、現在、住宅関連サービスを開発中 等

【得意分野】

新規事業の立上げ全般。仮説検証や開発、グローバルスタートアップの調査や事業提携



鳥居佑輝

- ・イーストベンチャーズ株式会社の立ち上げ
- ・BASE株式会社の創業参画及び投資実行
- ・ユニバーサルバンク株式会社を創業 等

【得意分野】

ベンチャー創業支援、フィンテック

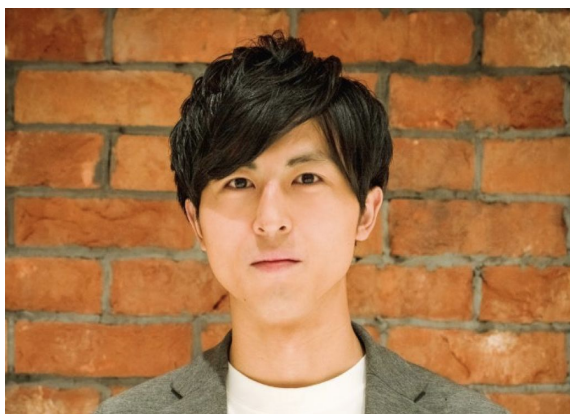


古市奏文 FutureOrders 代表

- ・Sony Computer Entertainmentにて、製品開発
- ・PwCにて戦略コンサル、M&Aアドバイザー
- ・CVCや独立系VCにてベンチャー投資 等

【得意分野】

BtoCサービス、テック系全般、SDGsやインパクト投資領域、自治体や大手企業等との事業連携



宮原海斗

- ・株式会社muscaの立ち上げ
- ・通信制高校の立ち上げ
- ・プログラミングスクールの立ち上げ
- ・上場企業CVCにて投資業務 等

【得意分野】

新規事業開発、ディープテック、BtoB、saas

■ レクチャー(任意参加)

Crewwがスタートアップとして成長してきた知見・経験を余すことなく活かし、特に経営上の留意点となるテーマを選定し、全5回のレクチャーを実施します。

<テーマ例>

	テーマ	詳細	講師*
第1回	『事業会社との協業を活かす方法』	事業会社のリソースを活用して、事業をスケールさせていく方法。	Creww 舟田
第2回	『事業計画』	Crewwが創業期からどのようにビジネスディベロップメントを実現しているか、実体験を交えてお伝えします。 またワークショップでは、ビジネスディベロップメントに必要な要素を分解し自身のビジネスアイデアを再度見つめ直す機会をご提供します。	Creww 取締役 水野 エンターテイン 代表取締役 常川氏
第3回	『会計』 『労務・法務』	戦略経理、デットファイナンスなど。 働き方改革により知っておくべき労務管理。 私財を守るための法務管理。	Creww 取締役 高橋
第4回	『資金調達』	資金調達に必要なイロハ。 事業会社からの出資。	Creww 代表取締役 伊地知
第5回	『マーケティング』 『広報活動』	スタートアップに必要な広報・マーケティングのやり方。	Creww 吉田

<講師> * 変更となる可能性があります。



常川 朋之
株式会社エンターテイン
代表取締役CEO
【得意領域】
アイデア創出、事業計画の策定



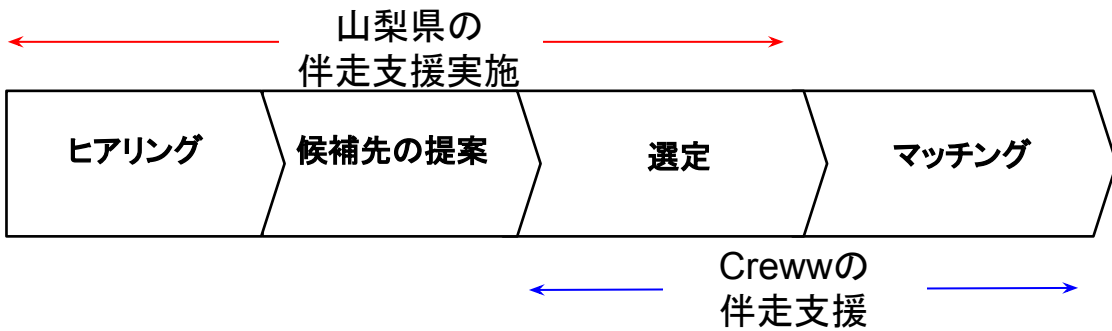
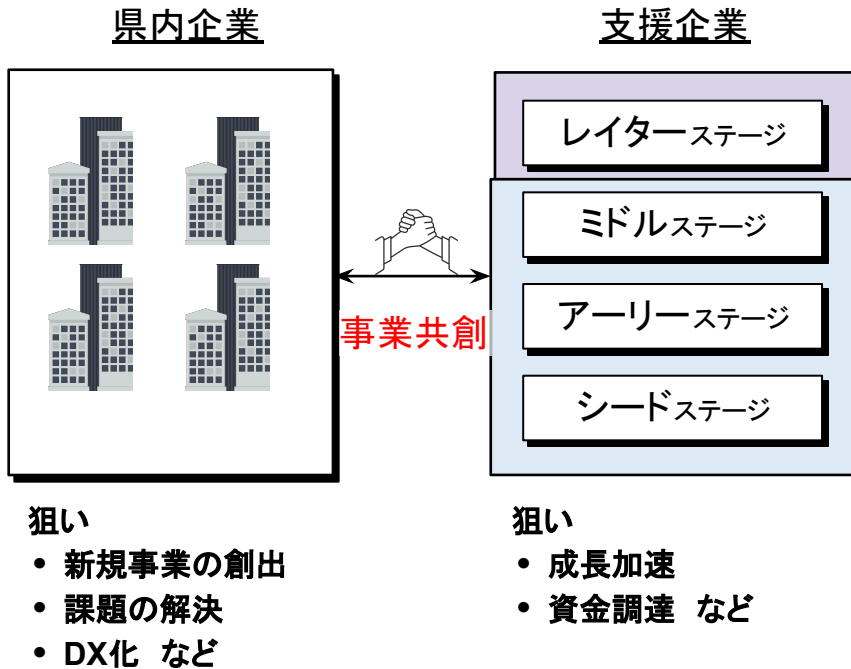
伊地知 天
Creww株式会社 代表取締役
【得意領域】
資金調達



水野 智之
Creww株式会社 取締役
【得意領域】
事業計画の策定、プレゼン(ピッチ)

■ 県内企業とのマッチング支援(任意参加)

オープンイノベーションや協業の実現のため、県内企業と支援企業のマッチングを支援し、支援企業の事業拡大や事業定着などを加速させます。



- マッチングにかかるヒアリング
つながりたい県内企業についてのヒアリングを行います。実現したいことまでヒアリングし、マッチング先に求められる要件などを聞き取ります。
- マッチング候補の提案
要件を満たし、オープンイノベーションや協業に積極的なマッチング候補先となる県内企業を提案いたします。
- 選定
提案があった企業から、希望のマッチング先を選定していただきます。
- マッチング
Crewwが間に入りWinWinとなるようニーズ調整し、顔合わせを実現します。

■ 成果報告会について

プログラムの集大成として成果発表会を実施します。

主な目的は、支援企業の事業成長機会の創出です。

VC、金融機関、地元企業、支援団体、大学等を中心に招致します。また、成果発表会を集客コンテンツとして山梨県内外にPR施策を講じることで、支援企業にご興味を持って頂くことも目的としています。

成果発表会概要

< 招待者 >

- VCや投資家、金融機関、地元企業、支援団体、大学等

< 場所 >

- QWS

(県内関係者の参加を促すため、オンライン参加も可能とする)

< アジェンダ(案) >

- 開会の挨拶(10分)
- 山梨県知事からの激励(15分)
- プログラムの説明(20分)
- プロジェクトピッチ(10分 × 10チーム)
- ネットワーキング(30分)

オフライン開催イメージ

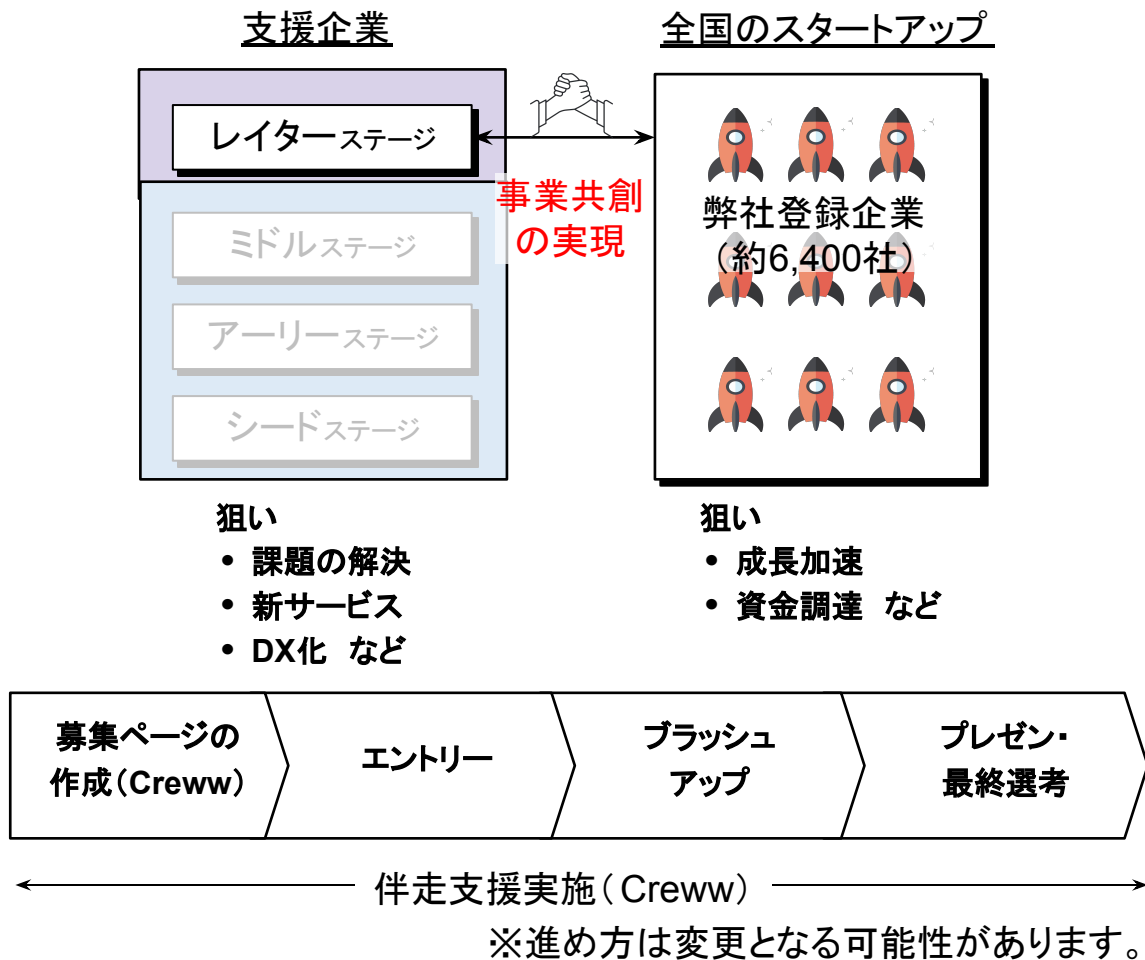


オンライン配信イメージ



■ オープンイノベーションプログラムの実施

レイターステージの支援企業を対象に、支援企業の経営リソースと全国スタートアップのユニークなサービス・アイデアを融合することで、支援企業の課題解決や新サービスの実現を図ります。



○ 募集ページの作成

Crewwが運営するシステムを活用し支援企業の「実現したいこと」と「リソース」を整理し、募集ページを作成します。

○ エントリー、ブラッシュアップ

Crewwプラットフォームに登録しているスタートアップ(6400社)を対象に、提案をもらう形でエントリーを集めます。書類選考を通過した企業と、提案資料をビジネスレベルまで形にする協業案のブラッシュアップを行っていただきます。

○ 最終選考

ブラッシュアップを経て、特に有望な企業は、支援企業の経営層向けプレゼンを実施し、実証実験に進める企業の選定を行っていただきます。

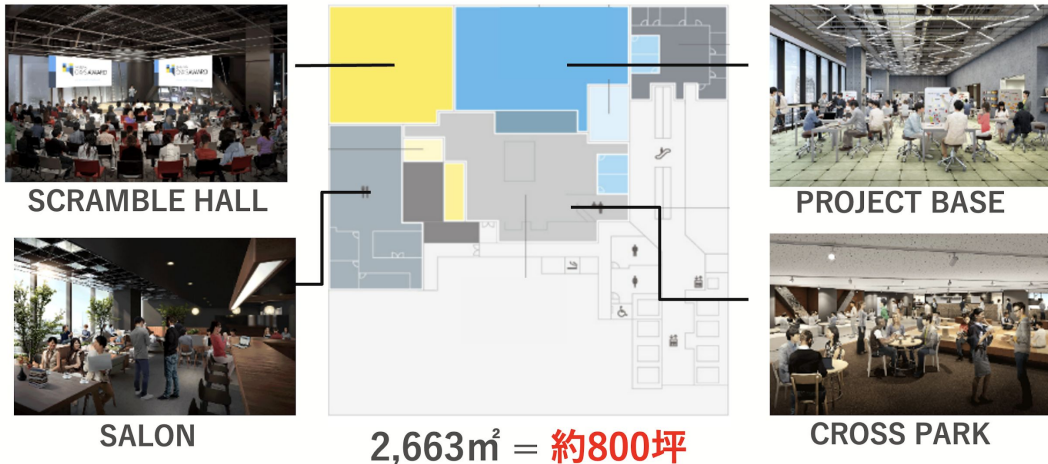
■スタートアップ支援拠点

渋谷にある共創施設「QWS」(<https://shibuya-qws.com/>)と連携しながら、参加企業と首都圏の企業や起業家、学生等の交流を図り、アイデアや経験の共有を通して、経営活動への気づきや、学び、成長などに繋げていきます。また成果報告会の場として活用することによって、支援企業と首都圏企業との交流促進や、本取組を首都圏企業やQWSパートナーである大学(ACADEMIC PARTNER)などへの認知・訴求を図ります。

<連携メリット>

- ・ 支援企業のQWS利用
(コワーキングスペースとしての利用や首都圏企業との交流)
- ・ 成果発表会の場として活用(PR)

<QWS施設概要>



<ACADEMIC PARTNER>



<コーポレートパブリックメンバー>



下記のQRコードから、エントリー用の Googleフォームにアクセスができます。各質問事項に回答の上、エントリーをお願いいたします。



(エントリー用のGoogleフォームに遷移します)

■下記のリンクからもアクセス可能です

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSesqlmxP5bHLHo3OfnMYVzK_WEsJTxabzw9tZGN6irJbhC5EA/viewform

■エントリー締め切り

2022年10月17日(月) 23:59